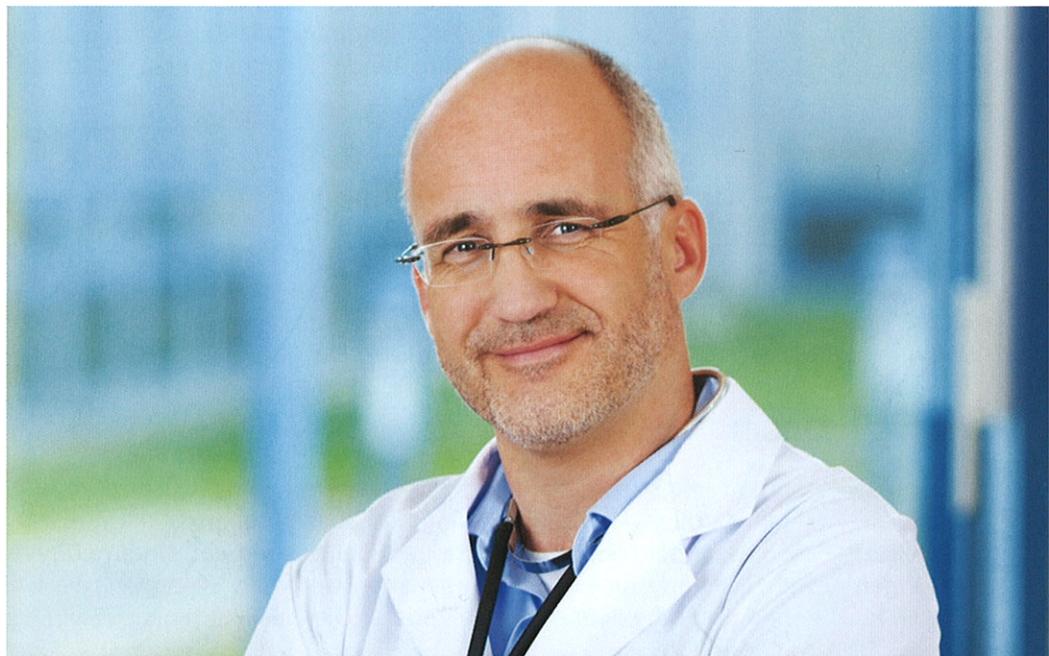


Wir begleiten Ihren Erfolg.

Informationen zu unserem Leistungsspektrum



Spezialisierte Beratung für die Heilberufe

Effizienzoptimierung und Umsatzsteigerung

Krisenmanagement und Coaching



BAYERISCHE ÄRZTE- UND ZAHNÄRZTEBERATUNG GMBH
Unternehmensberatung für Heilberufe

Besser heute gut beraten

Erfolg planen und Zukunft sichern durch spezialisierte Beratung

Erfolgreiche Praxisneugründung, gesicherte Übernahme oder rentable Praxisabgabe, vorhandene Praxispotentiale optimal zu nutzen, die Wirtschaftlichkeit und Rentabilität der Praxis effizient zu optimieren und damit langfristig die Existenz zu sichern, erfordern ein Höchstmaß an Marktkenntnis, langjähriger Erfahrung und viel Kompetenz im Bereich Betriebswirtschaft, Marketing und Beratung für Heilberufe.

Wir möchten Ihnen als spezialisierte Beratung für die Heilberufe alle Facetten bieten, Ihren individuellen Erfolg nachhaltig zu planen, erfolgreich zu begleiten und die Zukunft Ihrer „Arztpraxis von heute“ langfristig zu sichern.

Dabei sehen wir uns nicht nur als Berater, sondern gleichzeitig auch als zuverlässiger Partner, der Ihnen Wege weist, Chancen zu nutzen und neue Perspektiven aufzeigt, Ihr „Unternehmen Arztpraxis“ erfolgreich am Markt zu etablieren.

Wertvoll: Unser Wissen

Langjährige Erfahrung im Bereich der Heilberufe, viele erfolgreich betreute (Zahn) Arztpraxen und eine interdisziplinäre Vernetzung und Zusammenarbeit mit versierten Spezialisten (Fachanwälte für Medizinrecht, Steuerrecht, Steuer- und Unternehmensberatungen sowie Marketing für Heilberufe) schaffen wertvolle Synergien, die weit über die klassischen Beratungskompetenzen anderer Dienstleister hinausgehen.

Spezifisch: Unsere Markt- und Branchenkenntnis

Wer sich erfolgreich positionieren und langfristig etablieren möchte, muss den Markt und die Branche im Bereich der Heilberufe bestens kennen – und auch verstehen. Neue Trends und Perspektiven frühzeitig zu erkennen, Chancen und Risiken abzuwägen, um daraus erfolgreiche Potentiale zu schaffen und sichere Konzepte zu entwickeln, erfordert daher fundiertes Wissen, ein gutes Gespür und viel Erfahrung.

Kompetent und seriös: Unsere Prinzipien

Unsere Prinzipien sind klar strukturiert und definiert. Seriosität, Zuverlässigkeit, Objektivität, Fairness und Offenheit sind für uns selbstverständlicher Bestandteil unseres professionellen Anspruchs. Transparente, klar definierte Honorarvereinbarungen gehören genauso dazu, wie absolute Diskretion und Vertraulichkeit.



Wir sind Berater und Partner.

Profitieren Sie durch unsere Prinzipien:

- Seriosität und Kompetenz
- Zuverlässigkeit und Qualität
- Objektivität und Neutralität
- Fairness und Offenheit
- Transparente, klar definierte Honorarvereinbarungen
- Absolute Diskretion und Vertraulichkeit

Agieren, statt zu reagieren

Krisen vorbeugen, meistern und Existenzen langfristig sichern

Das finanzielle Gleichgewicht sowie die wirtschaftliche Lage Ihrer Praxis erfordert ein Höchstmaß an Aufmerksamkeit und ist vergleichbar mit einem Segelschiff auf hoher See. Kennen Sie Ihre aktuelle Position? Wissen Sie, wann der Wind dreht oder vielleicht ein Sturm aufkommt, um den Kurs rechtzeitig zu ändern und den schützenden Hafen anzusteuern?

Wir haben hocheffiziente Konzepte und Strategien für die ärztliche Praxis entwickelt, die Ihnen helfen, Kurs zu halten und Ihr Ziel sicher zu erreichen.

Klar zur Wende?

Agieren Sie heute, statt morgen zu reagieren!

Krisenmanagement

Und wenn Sie es einmal doch nicht rechtzeitig schaffen? Was passiert, wenn Sie von einer Krise „überrollt“ werden und schlimmstenfalls „Mastbruch“ erleiden?

Wir analysieren die Ursachen, prüfen potentielle Maßnahmen und helfen Ihnen, das „rettende Ufer“ zu erreichen. Für solche Fälle haben wir spezielle und bewährte Rettungspläne erarbeitet. Lassen Sie es nicht soweit kommen. Nutzen Sie unsere Angebote, Position, Kurs und Richtung Ihrer Praxis zu ermitteln, bzw. zu optimieren.

Qualitätsmanagement

Qualitätsmanagement als gesetzlich vorgeschriebener Bestandteil eines nachhaltigen Praxismanagements bietet jeder Praxis echte Chancen zur Neuordnung und Organisationsoptimierung durch Qualitätsmessung. Die Gestaltung effizienterer Arbeitsprozesse und die Steigerung der Leistungsfähigkeit ist eine sinnvolle Möglichkeit, die Wirtschaftlichkeit der Praxis messbar zu erhöhen und damit die Praxisexistenz zusätzlich abzusichern. Nutzen Sie unsere QM-Workshops und unsere direkte Unterstützung der QM-Durchführung vor Ort.

Personalführung- und coaching

Ein wesentlicher Erfolgsfaktor für jede Praxis ist ein geschultes und optimal aufgestelltes Mitarbeiterteam. Die Optimierung und das Training der internen Kommunikation ist daher die Voraussetzung für mehr Erfolg.

Wir beraten Sie gerne, wie Sie mehr aus Ihrem Praxisteam heraus holen!



Wir halten Sie auf Erfolgskurs

Sichern Sie Ihren Vorsprung:

- Quick-Check und kurzfristige Positionsanalyse
- Differenzialdiagnose für detaillierte Transparenz
- Monitoring/Controlling für regelmäßige Kontrollen
- Kostenstellenrechnung
- QM/Qualitätsmanagement Workshops/Unterstützung
- Personalcoaching- und Training

Effizienzen spürbar optimieren

Praxisumsätze und Wirtschaftlichkeit messbar steigern

Effizienz in der Praxis bedeutet ein perfektes Zusammenspiel aller internen Abläufe, Vermeidung von Reibungsverlusten und damit nachhaltige Sicherung der Wirtschaftlichkeit. Sehen Sie Ihre Praxis als ein fein abgestimmtes Uhrwerk. Jeder Mitarbeiter und jeder einzelne interne Prozess stellt ein einzelnes Zahnrad dar. Hakt es an einer Stelle, wird dies auch in anderen Bereichen negativ spürbar und Ihre Praxis läuft nicht im Takt – es kommt eine Unruhe auf.

Organisationsanalyse und Zeitmanagement

Hohe Kosten, ineffiziente Praxisabläufe, unwirtschaftliche Zeitplanung und mangelnde Delegation sind häufige Ursachen für unwirtschaftliches Arbeiten.

Wie Sie die Praxis als perfekt funktionierende und gut organisierte Bestellpraxis strukturieren und Sie effizient die zur Verfügung stehende Zeit optimal nutzen, vermitteln Ihnen unsere erfahrenen Berater dank praxisbewährter Methodik, spezieller Organisationsanalyse und einem für Sie individuell angepassten Zeitmanagement.

Praxisumsätze gezielt steigern

Regelleistungsvolumina, Budgetierungen und Reformen limitieren den GKV-Ertrag massiv. Der Geldwert der Regelleistungen sinkt kontinuierlich. Kosten zu senken, außerbudgetäre Praxisumsätze gezielt zu steigern und die parallele Erhöhung der Zahlungsbereitschaft verlangen nach speziellen strategischen Konzepten und Analysemethoden, individuell angepasste Maßnahmen zielgerichtet auf Ihre Praxis anzuwenden.

Wir weisen Ihnen den Weg, wie Sie langfristig sicheres Fahrwasser erreichen.

Potentiale erfolgreich nutzen

Verschärfte Konkurrenzsituationen verlangen zunehmend nach Spezialisierungen, besonderen Praxisprofilen und angepassten Konzepten. Der neue Gesundheitsmarkt bietet zahlreiche Chancen und interessante Perspektiven, neue Nischen zu belegen und sich erfolgreich von der wachsenden Masse der Mitbewerber hervorzuheben.

Wir zeigen Ihnen neue Blickwinkel, Ihre Potentiale erfolgreich zu nutzen.

A blue pen is positioned diagonally across the bottom right of the page, resting on a document. The document features a bar chart with several blue bars of varying heights. The background is a light blue gradient with a blurred pattern of horizontal lines and dots, suggesting a data visualization or a technical drawing. The overall color scheme is dominated by shades of blue and white.

Analysieren und optimieren.

Nutzen Sie unser spezielles Know-How aus den Bereichen:

- Effizienzanalyse- und optimierung
- Organisationsanalyse- und optimierung
- Potentialanalyse- und optimierung
- Abrechnungsanalyse- und optimierung
- Konkurrenzanalyse/Marktanalyse

Ihre Ansprechpartner

Sie haben Fragen oder wünschen eine Kontaktaufnahme?

Unser hochmotiviertes Team bestehend aus Beratern und Spezialisten im Bereich Praxismarketing & Kommunikation, Betriebswirtschaft, Qualitätsmanagement und Abrechnungswesen steht Ihnen gerne jederzeit zur Verfügung. In rechtlichen und steuerlichen Fragen arbeiten wir eng mit führenden Kanzleien in Bayern zusammen.

Sprechen Sie mit uns, wir beraten Sie gerne:

Rufen Sie uns unter der gebührenfreien Telefonnummer an: **0800 - 11 22 22 0**

Oder senden Sie uns eine E-Mail an: info@bayerische-aerzteberatung.de

Besuchen Sie auch unsere Internetseite: www.baeb.de



BAYERISCHE ÄRZTE- UND ZAHNÄRZTEBERATUNG GMBH

Unternehmensberatung für Heilberufe

Niederlassungen:

- 80992 München
Am Kapuzinerhölzl 37
- 81369 München
Fallstr. 34 (Bayerisches Zahnärztehaus)
- 82418 Murnau am Staffelsee
Obermark 51
- 90489 Nürnberg
Laufertorgraben 10 (Akademie Nordbayern)
- 93051 Regensburg
Prüfening Schlosstr. 2a
- 97080 Würzburg
Beethovenstraße 1a

In Kooperation mit:

Kock & Voeste

Existenzsicherung für die Heilberufe GmbH



Europäische Akademie
für zahnärztliche
Fort- und Weiterbildung
der BLZK

BÄZB | Stand: 10-2011

Gestaltung & Konzeption: © 2011 [praxismprofil](http://praxismprofil.de) | Marketing & Kommunikation für Heilberufe | www.prip.de